

WALK YOUR WAY!



Wir wollen Sie als **Selbstständigen Handelsvertreter B2B (m/w/d)**

Sie erkennen Marktchancen, bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf und begeistern Geschäftspartner für starke Marken? Sie sind Vertriebsprofi aus Leidenschaft und schätzen unternehmerische Freiheit? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Ihre Mission: Ungenutzte Marktpotenziale analysieren und erschließen, neue B2B-Kunden eigenverantwortlich gewinnen und unsere Produkte erfolgreich im hochwertigen Marktsegment platzieren. Dabei sichern Sie langfristige Kundenzufriedenheit und bauen stabile, vertrauensvolle Partnerschaften auf.

BÄR ist die Marke für Premiumschuhe, die Füße glücklich machen. Als solides, familiengeführtes Unternehmen bieten wir Ihnen eine abwechslungsreiche Vertriebstätigkeit auf Basis eines Handelsvertretervertrages, eine umfassende Einarbeitung sowie professionelle Unterstützung durch unsere Zentrale.

Werden Sie Teil unseres Netzwerks und gestalten Sie mit uns eine langfristige und erfolgreiche Zusammenarbeit im Premiumsegment.

**Bewerben
Sie sich jetzt!**



Ihr Kontakt

Werner Ruf
07142-9566 65
[filialen.bewerbung@baer-schuhe.de](mailto:filiaLEN.bewerbung@baer-schuhe.de)